

http://www.lettredesachats.fr/services/lda_web/derniere_heure/e-docs/00/00/3E/14/document_article_web.phtml



Panier

Abonnés

Mon compte

Cliquez ici

E-SERVICES >>

ABONNEMENT

VENTE AU NUMERO

NEWSLETTERS

ANNONCES EMPLOI

[Accueil](#) > [LDA spécial web](#) > [Dernière heure](#) > E-achat : Kompass lance un service d'appels d'offres assistés

Rechercher OK

[Recherche avancée](#)

LE DERNIER NUMERO



LES ACHATS EN PREMIERE LIGNE

N°170 - Mars 2009

LDA SPECIAL WEB

[Actualité](#)

[Agenda](#)

[Annuaire](#)

[Sondage](#)

[Sommaire](#)

[Anciens sommaires](#)

[Abonnez-vous](#)

RUBRIQUES

[Chronique](#)

[Tendances](#)

[Actualité](#)

[Profils](#)

[Baromètre emploi](#)

[Interviews](#)

[Dossiers](#)

[Management](#)

[Marché](#)

[Tribunes](#)

[Tableau de bord](#)

Dernière heure

Publié le 17/03/2009

E-achat : Kompass lance un service d'appels d'offres assistés

Dans le prolongement de son outil AOP de diffusion d'appels d'offres privés en ligne, Kompass lance un service d'assistance gratuit pour aider les entreprises à trouver des fournisseurs.




Par La rédaction

Le principe de ce service Contact+ est simple. L'entreprise, après s'être inscrite, renseigne le type de produit ou de service recherché et détaille en quelques lignes sa demande. Une fois validée, la requête est transmise à l'équipe du service Contact+ qui appelle l'acheteur afin d'affiner sa demande et de formaliser l'appel d'offres envoyé à un panel de fournisseurs potentiels. Ces derniers sont sélectionnés dans la base de données de Kompass International qui recense aujourd'hui plus de 2,5 millions de sociétés à travers le monde. La mise en relation s'effectue ensuite directement entre les fournisseurs intéressés et l'entreprise demandeuse. Après une montée en charge régulière, la barre des 10 000 envois de propositions auprès de fournisseurs a été dépassée en février, correspondant à 350 appels d'offres. Et la progression devrait se poursuivre, estime Ivan Tenicheff, responsable services clients du groupe : « D'abord, parce que la plupart des utilisateurs reviennent. Ensuite, parce que le service devrait être progressivement proposé par les franchisés que nous comptons dans une soixantaine de pays ».

http://www.lettredesachats.fr/services/lda_web/derniere_heure/e-docs/00/00/3E/14/document_article_web.phtml

Conjoncture
Matières premières

AUDITÉ PAR **XiTi**

Publicité | Publicité Web | Contact | Qui sommes-nous ? | Mentions légales | Crédits |  |
About us

La Lettre des Achats

Immeuble Le Cesaree - 60-62 rue du Landy - 93210 La Plaine Saint-Denis - contact@lettredesachats.fr